

# CATÁLOGO DE CONSULTORIA E GESTÃO DE ENERGIA

**Soluções da ENGIE potencializam  
os resultados da sua empresa**



# Sumário

**Vantagens da consultoria e gestão de energia da ENGIE**

Planejamento energético

Previsibilidade orçamentária

**Conheça os nossos serviços**

Identificação das melhores oportunidades no mercado de energia

Redução de custos

Certificações verdes (sustentabilidade)

**Benefícios de uma consultoria e gestão integradas**

**Os números dos resultados**



---

## Soluções da ENGIE potencializam os resultados da sua empresa

Abertura gradativa do Mercado Livre de Energia, adoção do PLD horário, altas tarifárias, Conta-Covid, crise hídrica e mais uma grande quantidade de informações marcaram o setor elétrico brasileiro e mundial em 2021, um ano atípico. No entanto, pode-se dizer que esse é um ambiente que costuma ter muitos dados para serem assimilados diariamente.

Só mesmo quem atua nesse mercado e tem a expertise necessária para lidar com o assunto, de forma estratégica, pode elaborar um planejamento energético assertivo e identificar as melhores oportunidades de negócios, com redução de consumo, gastos e obtenção de lucratividade.

Empresas especializadas oferecem serviços de consultoria e gestão de energia. O ideal é optar por uma solução completa e integrada, com o suporte de ferramentas tecnológicas inteligentes de monitoramento e gerenciamento, como a que a ENGIE disponibiliza.

A empresa conta com um portfólio diversificado de soluções inovadoras e descarbonizadas para empresas e cidades, com foco em eficiência energética, transição digital e desenvolvimento urbano. É por essa amplitude de opções e *know-how* que a consultoria e gestão de energia da ENGIE se diferencia e se destaca no mercado mundial.

# Vantagens da consultoria e gestão de energia da ENGIE

A ENGIE atua há mais de 20 anos na geração, comercialização e transmissão de energia elétrica, transporte de gás e soluções energéticas no país. Seus sistemas integrados de gestão, além de serem uma inovação, se apresentam como uma vantagem competitiva para as empresas.

Com experiência comprovada no mercado de energia e *know-how*, a consultoria e gestão da ENGIE oferece diversas soluções para redução de custos e aumento de eficiência energética em segmentos de grande consumo de energia.





## *Follow Energy*

Uma das soluções que vêm despontando no mercado como um complemento importante à consultoria e gestão da ENGIE é o sistema *Follow Energy*. A plataforma, em nuvem, monitora e gerencia energia e utilidades (água, gás e óleo) e tem se mostrado um suporte essencial nos resultados apresentados.

O sistema, com acesso via browser ou aplicativo para celular, oferece redução de despesas e desperdícios; medição setorial dos sistemas de maior consumo para identificação de oportunidades de economia e de eficiência energética; controle automático de demanda para unidades atendidas em média tensão; e submedição, com possibilidade de rateio automático da conta de energia elétrica.

Com o *Follow Energy*, a consultoria é capaz de ter acesso a dados fornecidos de forma confiável e no tempo correto, com previsão de gastos com energia e controle de metas de consumo.

O sistema monitora a utilização dos insumos e de variáveis (temperatura, umidade e concentração de CO<sub>2</sub>) para uma tomada de decisão e, ainda, permite automatizar o acionamento dos sistemas de iluminação e climatização com a sua programação horária. Por meio de um diagnóstico energético preciso a consultoria compreende onde estão os maiores custos e atua de forma assertiva.



## Planejamento energético

O planejamento energético é o caminho indicado para empresas que buscam redução de custos com energia sem perda de produtividade, considerando todas as questões que podem surgir em longo prazo e prevendo os vários cenários que podem gerar prejuízo ao negócio.

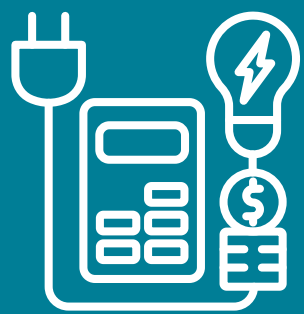
É também uma ferramenta de promoção da eficiência energética, que combina oferta e demanda, gerenciando a adoção de soluções integradas de energia a um custo viável, considerando os impactos sociais e ambientais.

Para posicionar uma empresa de forma competitiva no mercado internacional, é preciso um estudo detalhado para a elaboração de um planejamento de energia estratégico que reflita positivamente na sociedade e no meio ambiente.

É necessário antecipar inovações e introduzir tecnologias e ações que propiciem mudanças para a comunidade, o meio corporativo e as cidades, principalmente no seu relacionamento com a energia. A transformação digital e energética deve acontecer paralelamente, movimentando o mercado, aquecendo a economia, gerando emprego e renda, além de garantir a sustentabilidade.

A construção desse futuro depende de um planejamento energético robusto, de longo prazo, que envolva todos os setores da sociedade, em especial o corporativo, expandindo o sistema elétrico brasileiro.





## Previsibilidade orçamentária

Com o acompanhamento de uma gestão estratégica e tecnológica, monitorando o consumo de energia e utilidades, é possível prever gastos e se programar melhor financeiramente. Com esse monitoramento, é possível analisar os valores de consumo e comparar com a distribuição horária do contrato de energia no mercado livre, por exemplo. Dessa forma, fazendo esta avaliação junto com o comportamento do PLD, é possível prever quanto será o custo da liquidação financeira da CCEE, contribuindo para que o gestor tenha previsibilidade orçamentária.

A mudança para PLD horário possibilita uma maior precisão na valoração dos preços ao longo do dia e na verificação da evolução da matriz energética brasileira. Com a evolução da matriz energética, podemos esperar uma variabilidade crescente nos preços de curto prazo.

Sendo assim, a forma mais recomendada para mitigar os riscos de flutuação nos preços de energia no mercado livre é a compra estratégica de energia através de contratos de longo prazo. Através da negociação antecipada dos preços de energia deste tipo de contrato, é possível ter uma melhor estimativa de quanto deve ser gasto com energia durante sua validade.





Essa é apenas uma das muitas formas de se adquirir essa previsibilidade no orçamento mensal com o suporte da consultoria, que pode utilizar diversos meios para ajudar a empresa a se programar, mês a mês, com os gastos com energia.

O próprio *Follow Energy*, conectado a diversos sistemas pode fazer medições de cargas, gerar alertas para vazamentos ou permitir a automatização do funcionamento com programação horária para o liga/desliga.

Com o apoio dessa ferramenta, a consultoria da ENGIE tem acesso a dados de consumo, importantes para a realização da auditoria energética, cruzamento de dados, entre outras ações que resultam na otimização do uso dos insumos e economia, evitando desperdícios e permitindo uma previsão orçamentária.

Através de um acompanhamento contínuo das mudanças regulatórias, da operação do Sistema Interligado Nacional (SIN), dos custos da transmissão e distribuição de energia, além de decisões políticas ou governamentais que venham a afetar os custos com energia, é possível projetar custos nos ambientes de contratação livre ou regulada com mais assertividade.

Ambos os mercados são fortemente influenciados pela situação de geração e consumo do SIN, por regulamentações da ANEEL, cobranças de bandeiras ou encargos tarifários, entre tantos outros itens de custos.

A consultoria da ENGIE possui uma equipe qualificada, que realiza este acompanhamento contínuo, fornecendo atualizações e suas justificativas, embasando as projeções de custos com energia.

## Conheça os nossos serviços

O serviço de gestão e consultoria da ENGIE não se resumem ao contrato. São soluções efetivas, completas, complementares e contínuas, que resultam em redução de custos, com ações rápidas, precisas e que minimizam os riscos. Elas incluem:

### **Gestão de procurement e risco**

Solução ideal para empresas que desejem negociar preços de energia, identificar e analisar riscos ou monitorar o mercado e o processo de aquisição de energia. Tudo com independência e transparência, e cotações diárias com os maiores e melhores fornecedores do mercado.

### **Planejamento estratégico energético**

Gerenciamento inteligente, com serviços de assessoria e suporte personalizados, que irá cruzar dados, monitorar preços, revisar o mercado com indicadores futuros, auditar e fazer todo o planejamento estratégico em energia, evitando desperdícios, gastos desnecessários e gerando economia.

### **Auditoria e gestão de receita**

Solução indicada para empresas consumidoras que buscam melhorias de performance e redução de custos em energia. Esse serviço possibilita ao cliente realizar todo o processo de gestão e auditoria de grandes volumes de dados de energia de forma organizada, eficiente e rápida.

### **Auditoria estratégica**

Análise dos modelos tarifários e das minúcias dos contratos de energia, com uma gestão sempre atenta aos movimentos do mercado, maximizando os resultados.



### **Gestão operacional**

Serviço especializado e orientado a atender exclusivamente empresas interessadas no processo de migração para o Mercado Livre de Energia, disponibilizando uma solução que tem interface com a CCEE, processa e organiza dados e faturas, gerenciando todas as atividades relacionadas e realizando um acompanhamento contínuo de todo o processo.

### **Análise estratégica**

Com o acompanhamento do atual cenário econômico e os modelos tarifários, a consultoria realiza uma otimização contínua no consumo de energia nas unidades de negócio. É uma tarefa que requer tempo e habilidade. Com essa solução, o cliente pode avaliar as demandas contratadas, de forma estratégica, potencializando os resultados, reduzindo os riscos e economizando os recursos.

### **Consultoria regulatória e comercial**

Essa solução disponibiliza uma consultoria por intermédio de uma equipe multidisciplinar para analisar a viabilidade de projetos em energia elétrica, a previsão de impactos de mudanças regulatórias nos custos dos clientes, seja eletricidade ou gás natural, além de atualizações sobre temas como abertura e novas oportunidades no mercado (também possui como escopo energia elétrica e gás natural).





## Identificação das melhores oportunidades no mercado de energia

A partir da junção de soluções e sistemas, sua empresa pode identificar possibilidades reais de economia e oportunidades na comercialização e geração própria, por exemplo, a partir de energia renovável, possibilitando a inclusão ao ESG (Environmental, Social and Governance).

### Comercialização de energia

De acordo com o perfil energético da empresa e o momento do mercado, uma gestão eficiente e atualizada irá indicar o melhor ambiente de contratação: se o Regulado (ACR), contratando energia com as distribuidoras tradicionais; ou o Livre (ACL), negociando preços diretamente com os agentes geradores e comercializadores.

Da migração à comercialização no ACL, os gestores da ENGIE cuidam de todos os detalhes técnicos e regulatórios, evitando problemas ou prejuízos futuros. Eles analisam a viabilidade estrutural e financeira, providenciam documentação e a adesão na Câmara de Comercialização de Energia Elétrica (CCEE).

A consultoria orienta seus clientes no gerenciamento de todos os processos que envolvem a migração para o Mercado Livre de Energia, inclusive na escolha dos contratos que atendam melhor às suas necessidades.

### Autoprodução de energia

A autoprodução de energia é tendência no mercado por oferecer vantagens, como economia e desenvolvimento sustentável para o consumidor.

A ENGIE dispõe de toda a infraestrutura necessária para quem deseja gerar a própria energia, seja solar, biomassa ou biogás, dando todo o suporte técnico, operacional e de manutenção. Além disso, oferece parceria no investimento dos ativos, sem custos para a empresa parceira, assunto que veremos mais à frente.

Essa é uma solução indicada pelos consultores para empresas que estão no Mercado Livre, com alta demanda energética, conectadas em média ou alta tensão (Grupo A) e que têm uma ou mais usinas gerando a própria energia.

É uma boa oportunidade de diversificar as fontes energéticas com recursos renováveis e se livrar dos encargos setoriais que oneram a tarifa.



## Redução de custos

Por meio da consultoria e gestão eficiente da ENGIE é possível contabilizar significativa redução de custos. Com auditoria energética precisa, negociações certeiras no mercado de energia, adoção de sistemas em energia mais econômicos e auxílio de plataformas de monitoramento e gerenciamento integrável e automatizado, é possível potencializar os resultados, reduzindo bastante os gastos.

### Nosso modelo de negócios

A possibilidade de fazer uma parceria com investimento 100% ENGIE é uma das soluções que geram redução de custos e que a consultoria aponta como um meio de viabilizar projetos de eficiência energética mais eficazes.

Por meio de contratos de longo prazo, é viável iniciar a transição energética de uma indústria com a modernização dos equipamentos de geração de energia e utilidades, além de sistemas de climatização. Nesse modelo de negócios, a ENGIE arca com todo o custo para a implementação das soluções indicadas no planejamento, desenhado pelo gestor de energia.

A empresa parceira paga apenas pelo serviço em energia, realizado por uma equipe multidisciplinar, dedicada a atender de forma personalizada, visando à maior produtividade, com melhor performance dos sistemas e equipamentos e consumo energético otimizado, equilibrando oferta e demanda.

Empresas que optam por este modelo experimentam um fluxo de caixa positivo, podendo alcançar uma economia de 20% a 25%. Além disso, as empresas parceiras reduzem as chances de risco de pagar por ativos de baixo desempenho.





## Certificações verdes (sustentabilidade)

As soluções integradas e descarbonizadas da ENGIE apoiam empresas que desejam obter certificação verde, com boas práticas ambientais, que geram e atraem bons resultados. Esses certificados de sustentabilidade, em conjunto com outras ações estratégicas indicadas por uma gestão completa, culminam em alto índice de rentabilidade e competitividade, proporcionando a valorização no mercado.

Entre as soluções disponibilizadas pela ENGIE para que seus clientes possam iniciar sua transição energética estão:

### Contrato de Energia Renovável (ENGIE-REC)

Embora funcione de forma similar ao PPA, tem cláusulas adicionais baseadas nos critérios estabelecidos pela Nota Técnica do Programa Brasileiro “GHG Protocol”, com as diretrizes para a contabilização de emissões de Escopo 2, que atestam que a energia gerada pela unidade é proveniente de uma fonte renovável específica, como usinas eólicas, solares, hidrelétricas, entre outras que não emitem GEE.

Comprando energia por meio dessa solução, a empresa garante a origem da geração de energia e o atributo ambiental para fins de comprovação de compensação das emissões provenientes do consumo de eletricidade da rede, sendo possível zerar essas emissões de Escopo 2 do inventário de GEE da empresa.



## Certificado de Energia Renovável (I-REC)

É um título que garante que a energia foi gerada a partir de uma fonte renovável, como sol, vento, água, biomassa, biogás, entre outras. É possível ter essa garantia a partir da rastreabilidade da origem dessa energia.

Esses certificados podem ser utilizados pelas empresas para a compensação das emissões de GEE de Escopo 2 de seus inventários. Cada I-REC equivale a 1 MWh de energia gerada e consumida. Os RECs são emitidos a partir de sistemas de certificação que têm regras para garantir o seu funcionamento e estão sob a gestão de governança de uma instituição.

Por ser um título transacionável e descolado da energia física em si, o I-REC pode ser adquirido por quaisquer organizações, mesmo que estas não tenham consumido da unidade de energia elétrica que levou à geração do certificado.

## Crédito de carbono

Ao adquirir créditos de carbono dos projetos de energias renováveis da ENGIE registrados no MDL, as empresas podem compensar todas as suas emissões dos Escopos 1 (emissões diretas), 2 (emissões indiretas pelo consumo de energia) e 3 (emissões de fontes que não pertencem ou não são controladas pela empresa) de seus Inventários de Emissões de Gases de Efeito Estufa, no âmbito do Programa Brasileiro GHG Protocol.



---

# Benefícios de uma consultoria e gestão integradas

Além das vantagens que a consultoria e gestão da ENGIE oferecem, há uma série de benefícios que as empresas podem obter com a integração de soluções disponibilizadas por um mesmo prestador de serviços:

---

## Organização

Ter todas as informações processadas e auditadas em um único lugar facilita a automação de processos, a auditoria de faturas, a organização de contratos e documentos.

---

## Mobilidade

Uma gestão de energia feita de forma unificada, por uma única empresa, utilizando plataformas digitais próprias, torna o acesso às informações muito mais práticas e fáceis, sendo possível acessá-las onde, quando e como o cliente quiser.

---

## Segurança

Todas as informações são criptografadas, utilizando as plataformas da ENGIE. A criptografia, além de eficiente, impossibilita o roubo de dados ou de senhas que circulam em dispositivos computacionais com acesso à internet.





---

## Eficiência

Sistemas de gestão certificados com a ISO 9001 e a ISO 14001, como os da ENGIE, trazem mais benefícios e se tornam mais eficientes quando integrados, devido à redução dos custos de implantação, possibilidade de certificação sustentável, manutenção e melhorias contínuas, evitando estruturas duplicadas de gerenciamento e tornando mais fácil sua aplicabilidade. Isso gera otimização dos processos e controle dos gastos.

---

## Equipe

Uma equipe multidisciplinar de especialistas habilitados, com ampla experiência no ramo energético, fica dedicada ao mesmo projeto, elaborado de forma personalizada, cuidando de cada etapa, do planejamento à manutenção.

---

## Descarbonização

As soluções descarbonizadas da ENGIE permitem ao cliente compensar, reduzir (de forma direta ou indireta) e até zerar as suas emissões de GEE, gerando economia e rentabilidade, atraindo investidores e consumidores que dão preferência a empresas engajadas com questões ambientais.

## Os números dos resultados

Os gestores da ENGIE mostram as melhores alternativas do mercado para que seus clientes realizem uma negociação bem feita, com um bom posicionamento e no melhor ambiente de contratação. Os resultados desse empenho estão na economia registrada por seu time:

**Economia de R\$ 1,1 bilhão**  
com projetos *on demand*

**Economia de R\$ 2,7 milhões**  
com auditoria de faturas de energia

**Economia de R\$ 39,5 milhões**  
com análise e adequação de modalidade tarifária

**Economia de R\$ 84,2 milhões**  
com avaliação e adequação de demandas contratadas



## Fale com um especialista da **ENGIE**

e saiba como sua empresa pode obter uma solução completa de consultoria e gestão energética integrada a um sistema de gerenciamento e monitoramento de energia e utilidades líder no mercado.

